



**Замежние таварыства з абмежаванай адказнасцю**  
**«ТАТБЕЛНАФТАПРАДУКТ»**  
вул. Кальварыйская 33, офіс 202,  
220073, г. Мінск, Рэспубліка Беларусь  
тэл.: + 375 17 310 13 78 факс: 310 13 79  
р/р ВУ18ВПСВ30121012890109330000 (руб. РБ)  
у ААТ «БПС-Сбербанк»  
УНП 191112998 ВІС банка ВПСВ ВУ2Х

**Иностранное общество с ограниченной ответственностью**  
**«ТАТБЕЛНЕФТЕПРОДУКТ»**  
ул. Кальварийская 33, офис 202  
220073, г. Минск, Республика Беларусь  
тел.: + 375 17 310 13 78 факс: 310 13 79  
р/с ВУ18ВПСВ30121012890109330000 (руб. РБ)  
в ОАО «БПС-Сбербанк»  
УНП 191112998 ВІС банка ВПСВ ВУ2Х

Руководителю предприятия

Об участии в процедуре закупки

ИООО «Татбелнефтепродукт» объявляет о проведении процедуры оформления тендерного предложения на поставку бытовой химии и хозяйственных товаров и предлагает Вам, принять участие в процедуре закупки.

Полный комплект тендерной документации направляется в Ваш адрес после экспертизы полученной Заявки на участие в тендере и Анкеты претендента.

Заявку на участие и Анкету претендента необходимо направить по тел/факсу +375 (17) 310-13-79 либо по электронной почте [info@tatbelneft.by](mailto:info@tatbelneft.by)

Срок действия ваших тендерных предложений должен составлять не менее 60 календарных дней, начиная с даты проведения тендера.

С победителем тендера будет заключен договор в течение 10 календарных дней с даты направления соответствующего уведомления по результатам тендера.

Форму «Заявки на участие в тендере», а также иную информацию можно получить по указанным в приглашении телефонам и адресу электронной почты куратора тендера, а также получить на сайте [tatbelneft.by](http://tatbelneft.by) компании в разделе тендер.

**Наименование закупаемых предметов:** Бытовая химия и хозяйственные товары.

**Качественные характеристики, объём поставки:**

Количество товарных позиций 37 единиц с разбивкой по 37 лотам.

Закупка по каждому лоту отдельно не производится. Предоставление предложения на частичную поставку товара в пределах лота не допускается. Допускается предоставление товара с аналогичными характеристиками не хуже заявленных.

Хозяйственные товары должны соответствовать экологическим, санитарно-эпидемиологическим и иным требованиям, предъявляемым к данному виду товаров в соответствии с законодательством, иметь надлежащую упаковку, обеспечивающую ее сохранность при транспортировке.

Предложение должно содержать полное описание предлагаемого к поставке товара для возможности оценки на соответствие заявленным требованиям.

Оценка предлагаемого товара на соответствие заявленным требованиям будет осуществляться специалистами ИООО «Татбелнефтепродукт».

**Место поставки продукции:**

МАЗС №1 Брестская область, г. Барановичи, ул. Кирова, 79а

МАЗС №2 Витебская область, Докшицкий район, д. Бабцы, М-3, 111 км, право

АЗС №3 Витебская область, Лиозненский район, М-8/Е95, км 117–км 118, У-1

МАЗС №5	Брестская область, Барановичский район, М-1/Е30, 250 км, право
АЗС №6	Витебская область, г. Орша, ул. Дубровенская, 40
АЗС №7	Витебская область, Оршанский район, М-8/Е95, 183 км, право
АЗС №8	Витебская область, Толочинский район, 548 км. а/д М-1/Е-30
МАЗС №9	г.Гомель, ул. Барыкина, 329
МАЗС №10	г.Гомель, ул. Междугородняя, 1А
АЗС №11	Минская область, Несвижский район, 258 км (лево) а/д М-1/Е30
АЗС №12	Минская область, Несвижский район, 6 км. а/д Р-12 Несвиж-Клецк
АЗС №13	Брестская область, Кобринский район, аг. Пески, ул. Брестская, 1Б
АЗС №14	г.Брест, ул. Радужная, 28
АЗС №15	Витебская область, Браславский район, дорога Р3, поворот на д. Крюки (Логойск-Зембин-Глубокое), слева.
АЗС №16	Витебская область, Полоцкий район, д. Коллективная, (развязка дорог Р20 и Р46)
АЗС №17	г.Брест, ул. Катин Бор, 56
АЗС №18	Гродненская обл., Островецкий р-н, Ворнянский с/с, автодорога Р-45, 222-ой км1.
офис Общества	г.Минск, ул. Кальварийская 33, офис 202

#### **Срок поставки продукции:**

До 5 дней с момента заключения договора по предварительным заявкам Покупателя.

Поставка месячного объема хозяйственных товаров должна производиться силами Поставщика по каждой АЗС (МАЗС) один раз в месяц или чаще при увеличении объемов поставки. За один раз должен быть доставлен весь ассортимент товаров в рамках заявки Заказчика, не допускать случаев поставки товаров в несколько рейсов. Первичные учетные документы (ТТН) оформляются на каждую АЗС (МАЗС).

**Источник финансирования:** Собственные средства

#### **В предложении должны быть указаны:**

Цена, стоимость, условия оплаты – отсрочка платежа не менее 30 календарных дней, условия поставки, сроки поставки и прочие условия.

Организация доставки партий товаров на каждую АЗС (МАЗС), указанную в техзадании. Вместе с коммерческим предложением предоставить образцы предлагаемых товаров.

#### **Обязательные требования:**

Участники в подтверждение своих квалификационных данных должны предоставить:

- гарантийное письмо, подписанное руководителем предприятия о том, что участник не находится в процессе ликвидации, реорганизации в форме разделения или выделения (для юридических лиц), а также в стадии прекращения деятельности (для индивидуальных предпринимателей), не признан в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельным (банкротом);
- документы, подтверждающие отнесение товаров, являющихся предметом закупки, к товарам собственного производства - для производителей;
- документы, подтверждающие официальные отношения участника с производителем предлагаемого к поставке товара (договор с производителем, договор поручения, доверенность и другие) в случае, если участником предлагаются к поставке товары не производимые им.

Для определения участнику статуса «Сбытовая организация (официальный торговый представитель)» производителя товара, предлагаемого к поставке, участнику необходимо дополнительно представить:

- документы (договор (соглашение) с производителем товара (с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители товаров), устав либо договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель товара), подтверждающие полномочия участника на реализацию товаров.

**Срок, порядок и место предоставления тендерных предложений. Особые права ИООО «Татбелнефтепродукт»:**

Предложения направлять до **20 февраля 2020 года** в письменном виде в запечатанном конверте. На конверте должна быть надпись: «Тендерное предложение на участие в процедуре закупке бытовой химии и хозяйственных товаров для ИООО «Татбелнефтепродукт».

1) Нарочно – по адресу: приемная ИООО «Татбелнефтепродукт»;

2) Почтой – по почтовому адресу: 220073, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Кальварийская 33, офис 202.

**Конечный срок, предоставления предложений**

20 февраля 2020 года в 9.00 час по местному времени.

Конверты с предложениями, полученные Заказчиком по истечении конечного срока, не вскрываются, в процедуре закупки не участвуют и обратно не возвращаются. Предложения, предоставленные с нарушением настоящего пункта, не подлежат рассмотрению.

Дополнительно сообщаем, что после рассмотрения поступивших тендерных предложений Заказчик направляет Участникам, прошедшим квалификационный отбор (представившим весь перечень документов и выдержавшим критерии закупки), уведомление о проведении переговоров либо письмо по снижению стоимости поступивших предложений на предлагаемую продукцию.

Подробнее с порядком проведения переговоров по снижению цены стоимости в ИООО «Татбелнефтепродукт» можно ознакомиться в приложении №1.

**Рассмотрение предложений Участников:**

20 февраля 2020 года в 10.30 час по местному времени.

**Особые права ИООО «Татбелнефтепродукт»:**

- заказчик оставляет за собой право на прекращение процедуры закупки (ее отмене) на любой ее стадии, но до присуждения Участнику контракта закупки;

- заказчик оставляет за собой право принять или отвергнуть любое тендерное предложение, или же аннулировать процесс рассмотрения и отвергнуть все предложения в любой момент до присуждения контракта закупки;

- заказчик не связывает себя обязательством, в какой бы то ни было форме, присудить контракт закупки Участнику, предложившему наименьшую цену.

Для квалификации Участников, Заказчик вправе запросить дополнительную информацию.

В случае реализации указанных выше прав, Заказчик не несет никакой ответственности за перечисленные действия перед Участниками.

По запросу Участников, представивших тендерные предложения, Заказчик сообщит причины таких действий, но не обязан давать подробные разъяснения. Считается, что Участники, представившие свои тендерные предложения, согласны с вышеуказанными условиями.

Во всем остальном, что не оговорено в настоящем приглашении, ИООО «Татбелнефтепродукт» руководствуется законодательством Республики Беларусь.

Справки по телефонам: по общим техническим вопросам – (+375) 44 564-00-16

E-mail: [shulikovski@tatbelneft.by](mailto:shulikovski@tatbelneft.by) Шуликовский Андрей Владимирович (куратор тендера).

Главный инженер  
ИООО «Татбелнефтепродукт»

Р.Т. Гайнутдинов

**Порядок проведения переговоров по снижению стоимости  
в ИООО «Гатбелнефтепродукт»**

С участниками закупки, прибывшими на заседание конкурсной комиссии, переговоры проводятся следующим образом:

1. В присутствии всех прибывших на переговоры участников данной закупки обсуждаются общие уточняющие вопросы, не затрагивающие цену технико-коммерческих (конкурсных) предложений.

2. Переговоры о снижении цен тендерных (конкурсных) предложений, а также об уточнении и изменении иных существенных условий предложений в сторону их улучшения (сокращения сроков поставки, улучшения условий оплаты и доставки, увеличения гарантийных сроков эксплуатации и т.п.) ведутся с каждым участником переговоров индивидуально, в произвольном порядке и оформляются протоколом. Во время переговоров обсуждается только тендерное (конкурсное) предложение того участника, который находится в комнате переговоров. Вопросы, касающиеся технической части представленных тендерных (конкурсных) предложений, на заседании конкурсной комиссии не рассматриваются, если иное не указано в приглашении на переговоры.

3. Представитель участника закупки, прибывший на переговоры, должен иметь при себе доверенность, подтверждающую право данного представителя вносить изменения в тендерное (конкурсное) предложение, представленное участником закупки.

4. Порядок ведения переговоров определяется одним из трех способов (по выбору участников, прибывших на переговоры):

- участники сами определяют очередность переговоров (с согласия всех участников);
- председатель конкурсной комиссии предлагает свой произвольный порядок;
- по жребию.

5. Результаты индивидуальных переговоров носят конфиденциальный характер и не подлежат разглашению другим участникам текущей процедуры закупки.

6. Каждый уполномоченный представитель участника закупки, изменивший свое тендерное (конкурсное) предложение в результате переговоров, письменно делает отметку об этом на своем начальном тендерном (конкурсном) предложении, в присутствии членов конкурсной комиссии, и в срок, как правило, не позднее двух рабочих дней с момента проведения переговоров письменно (по средствам факсимильной связи или иным способом) дублирует результат переговоров и предоставляет, при необходимости, по решению конкурсной комиссии, дополнительную, уточняющую информацию к своему тендерному (конкурсному) предложению. Измененное в процессе переговоров тендерное (конкурсное) предложение считается окончательным. Участник вместо проведения переговоров имеет право представить конкурсной комиссии измененное тендерное (конкурсное) предложение, подготовленное должным образом (в соответствии с требованиями, изложенными в приглашении к участию в закупке). Такое предложение также считается окончательным.

7. В случае, если после проведения переговоров от участника закупки поступит предложение, отличное от предложения, оставленного на переговорах, то к оценке будет принято первоначальное тендерное (конкурсное) предложение данного участника, а предложение, оставленное на переговорах, и предложение, поступившее после переговоров, не рассматриваются.

8. Результаты проведения процедуры закупки оформляются, как правило, в течение следующих не более одной-двух недель после проведения процедуры переговоров. Участнику, признанному победителем закупки, направляется письменный акцепт или устно (по телефону) предлагается заключить договор закупки в соответствии с условиями технико-коммерческого (конкурсного) предложения данного участника. Участникам, не получившим акцепт своего тендерного (конкурсного) предложения, по письменному запросу от участника письменно направляется результат проведения соответствующей процедуры закупки: сообщается, с кем из участников заключен договор закупки и по какой цене (информация направляется только после заключения договора закупки) либо в случае принятия иного решения – информацию об этом. В случае, если оценка предложений участников закупки производилась по балльной системе, участнику также сообщается количество баллов, набранных победителем закупки и самим участником, запросившим результаты проведения процедуры закупки.